

THE BOARD ROOM

UNSERE BERATUNG IM ÜBERBLICK

ZEITLICH LIMITIERTE ODER UNLIMITIERTE BERATUNG –
GANZ NACH IHREM INDIVIDUELLEN BEDARF

BESTIMMUNG DES STATUS QUO UND VORBEREITUNG DER MARKTKAMPAGNE

Wir arbeiten den Jobverlust rational und emotional auf und verschaffen uns Klarheit über Ihre Stärken sowie Ihre Erfolgs- und Motivationsfaktoren. Dazu bedienen wir uns wissenschaftlich fundierter Testverfahren und eines Management Audits. Wir diskutieren auch Themen wie Branchen- oder Landeswechsel, Unternehmensgründung und Selbstständigkeit. Gemeinsam erarbeiten wir die berufliche Zielrichtung und – damit verbunden – Ihre individuelle Positionierung, auf der Ihre gesamte persönliche Marketingstrategie basiert.



DIE LEISTUNGEN IM DETAIL

- Analyse des persönlichen Werdegangs
- Definition der beruflichen Zielsetzung sowie der mittel- und langfristigen Karriereperspektive
- Erstellung einer Kompetenzanalyse, die fachliche Qualifikationen, Soft Skills, Leistungen und Erfolge sowie ein Stärken-/Schwächen-Profil umfasst
- Durchführung einer Umfeldanalyse: Beleuchten des idealen beruflichen Arbeitsumfeldes, von Kultur, Werten, Team, Infrastruktur etc.
- Professionelle Vorbereitung des schriftlichen Auftritts inklusive Lebenslauf, Anschreiben, Zeugnissen, Referenzen
- Optimierung der mündlichen Präsentation und Kommunikation für Netzwerk- und Bewerbungsgespräche
- Individuelles Intensivtraining und ggf. Management Audit zur Vorbereitung auf Bewerbungsgespräche
- Erschließung und Aktivierung des persönlichen Netzwerks

AKTIVE MARKTKAMPAGNE UND NETZWERKBERATUNG



Wir konkretisieren den Zielmarkt und entwickeln eine individuelle Bewerbungsstrategie inklusive passender Suchtechniken. Unsere Senior Relationship Manager stellen Kontakte auf oberster Ebene her und öffnen Ihnen wichtige Türen. Dabei koordinieren sie mit Ihnen alle Ihre Aktivitäten und unterstützen Sie bei der Vorbereitung der angebahnten Gespräche. In Ihre individuelle Kontaktlandkarte nehmen wir neben eigenen Kontakten auch die nationalen und internationalen Kontakte von The Boardroom auf.

DIE LEISTUNGEN IM DETAIL

- Konkretisierung des Zielmarkts
- Entwicklung einer individuellen Bewerbungs- und Marktstrategie
- Festlegung konkreter Suchtechniken und Zugangswege in den Markt
- Recherche des individuellen Zielmarkts sowie einer individuellen Zielfirmenliste
- Erarbeitung einer Liste von Ansprechpartnern auf Entscheidungsebene inklusive eines Plans zur Ansprache
- Kontaktierung von relevanten Personalberatern und Präsentation des Profils
- Konkrete Vorbereitung auf persönliche Kontakt- und Vorstellungsgespräche

ZUSATZSERVICES



- **Workshops:** Zur persönlichen Weiterentwicklung und zu fachlichen Themen, ausschließlich mit Klienten aus vergleichbaren Positionen
- **Überregionale Netzwerkveranstaltungen:** Teilnahme an internen und externen, bundesweiten Netzwerkveranstaltungen
- **Kaminabende:** Informeller Austausch im privaten Rahmen bei Unternehmensvertretern, ergänzt um den Impulsvortrag eines Experten
- **Executive Lounge:** Lebenslanger Zugang zu unserem exklusiven Netzwerk aus Experten und Top-Führungskräften auf oberster Entscheidungsebene. Ausgewählte, wertvolle Netzwerkpartner finden hier eine Plattform, um mit Vertretern anderer Unternehmen und Branchen in Kontakt zu treten – und ein Leben lang zu bleiben.
- **Best Practice Groups** zum gegenseitigen Sparring und zur Netzwerkunterstützung mit einem ausgewählten Kreis von weiteren Executives auf Augenhöhe
- **Expertengespräche** zu speziellen Themen mit Bezug zum aktuellen Klientenkreis der Senior Executives
- Informationen über **deutschlandweite Netzwerkplattformen**
- Zugang zu **ausgewählten Veranstaltungen** und Einladungen von Verbänden, Wirtschaftsvereinigungen und exklusiven Kontakten von The Boardroom
- Zugang zum **Online-Klientenportal**
- **Sekretariatsunterstützung** in allen administrativen Fragen

Alle Beratungsinhalte legen wir gemeinsam mit Ihnen fest und passen sie individuell an Ihre Bedürfnisse an.